

UNA PROPUESTA PARA CONCESIONARIAS DE PUERTO MADRYN

Cada vehículo que entra, publicado al instante. *Cada consulta, atendida.*

Sin sumar más tareas al equipo.

Un sistema que automatiza la web tipo catálogo, las redes *y la atención.*

Con un mensaje, cada vehículo se publica en la web y en Instagram y Facebook. Un asistente con inteligencia artificial atiende las consultas y las organiza para el vendedor. Marea Lab es Tech Provider verificado de Meta.

marea lab

Puerto Madryn · noviembre de 2026

OPORTUNIDADES

Cada vehículo publicado puede convertirse *en una venta.*

Cada concesionaria de Puerto Madryn tiene modelos, usados y formas de pago distintas, y las unidades cambian todas las semanas.

Hay oportunidades para automatizar cómo se publican, cómo se mantienen al día y cómo se atienden las consultas.

01

Cada ingreso, en varios lugares

Cada vehículo que entra se publica en la web, en Instagram y en Facebook. Con un mensaje con la foto, el detalle y el precio, el sistema lo publica en todos a la vez.

02

Lo que se vende, fuera de la web

Con «vendido», el vehículo deja de ofrecerse en la web y el asistente deja de mencionarlo en el acto. Lo reservado y el último disponible se marcan igual.

03

Consultas que llegan a cualquier hora

Quien busca un auto compara de noche o un domingo. El asistente responde sobre los vehículos publicados, con su precio de lista, y agenda la prueba de manejo.

04

Consultas que necesitan a un vendedor

El usado como parte de pago, la cotización final, la financiación. El asistente registra el vehículo, el uso, el usado y el contacto, para que el vendedor continúe la atención.

Son situaciones posibles, para conversar y validar junto al equipo de cada concesionaria.

> *Quien está por comprar pregunta lo mismo de siempre. Pregunta de noche, un domingo, antes de ir al salón.*

UN MENSAJE · KILÓMETRO SUR, UNA CONCESIONARIA DE EJEMPLO

Con un mensaje, la web y las redes *se actualizan al instante.*

Kilómetro Sur · carga de vehículos



Tehuelche 4x4 Cabina Doble 2022, 48.000 km, diésel, manual, $32.000.000

Listo, la Tehuelche está cargada. ¿La publico con la plantilla Ficha técnica?

Dale

Publicada en la web, en Instagram y en Facebook.

Se vendió la Meseta 2022

Listo: la Meseta salió de la web y el asistente ya no la ofrece.

LA WEB TIPO CATÁLOGO



Brisa Plus ÚLTIMO DISPONIBLE
0 km · automática · $27.400.000



Meseta Familia VENDIDO
2022 · 58.000 km · $29.500.000



Tehuelche 4x4 NUEVO INGRESO
2022 · 48.000 km · $32.000.000

INSTAGRAM Y FACEBOOK



Cada publicación sale con la plantilla elegida.



Nuevo ingreso



Producto



Ficha técnica



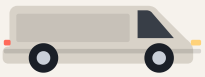
A sangre



Marco

LA WEB TIPO CATÁLOGO

Una web tipo catálogo, *siempre al día.*

	MODELO	PARA QUÉ	VERSIONES	PRECIO DE LISTA
	**Brisa**	SUV chica, para la ciudad y la ruta	Confort · Plus	**Desde $24.900.000**
	**Meseta**	SUV familiar de siete plazas	Familia · 4x4 · Híbrida	**Desde $38.900.000**
	**Tehuelche**	Pick-up de cabina doble, turbodiésel	4x2 · 4x4 · 4x4 automática	**Desde $36.500.000**
	**Faro EV**	Eléctrico, con 410 km de autonomía	Una versión	**$52.900.000**
	**Muelle**	Utilitario, para trabajar	Furgón · Pasajeros	**Desde $22.800.000**

Además, los usados de la casa con su año, sus kilómetros y su precio. Precios de lista de ejemplo.

Un asistente que responde sobre los vehículos publicados.

Informa.

Responde sobre los vehículos publicados, su precio de lista, las formas de pago y las preguntas frecuentes.

Identifica.

Pregunta para qué lo van a usar y recomienda el modelo y la versión que les sirve.

Deriva.

Agenda la prueba de manejo, o entrega la consulta organizada para que el vendedor continúe.

Conectado a los canales de atención. WhatsApp, Instagram, Facebook y web, según la integración que se implemente. Cada canal se configura por separado: en la demo el asistente funciona en la web. Marea Lab es Tech Provider verificado de Meta y conecta WhatsApp por la API de Meta.

EL ASISTENTE

La consulta llega organizada *al vendedor.*

Kilómetro Sur · conversación de ejemplo

Hola, busco una camioneta para el campo que también sirva para la familia.

Para las dos cosas, la Tehuelche 4x4 de cabina doble. Hay una usada 2022, con 48.000 km, a $32.000.000. ¿Hay un auto para entregar como parte de pago?

Sí, un sedán 2018 con 90.000 km.

Perfecto, el vendedor lo suma a la cotización. ¿A nombre de quién la registro?

Julián.

Gracias, Julián. Registré la consulta para que un vendedor prepare la cotización y continúe la atención.

Nueva consulta

EJEMPLO DE REGISTRO

VEHÍCULO DE INTERÉS
Tehuelche 4x4 2022 · $32.000.000

USO
Campo y familia

USADO PARA ENTREGAR
Sedán 2018 · 90.000 km

CONTACTO
Julián · WhatsApp

Información recopilada para revisión del vendedor.

EJEMPLO

INFORMACIÓN PARA DECIDIR

- Cuántos vehículos se publican y se venden.
- Qué vehículos generan más consultas.
- Qué preguntas se repiten.
- Cuántas pruebas de manejo se piden.
- Cuántos usados se ofrecen como parte de pago.
- Qué consultas requieren seguimiento.

MÁS OPORTUNIDADES

- Tener movimiento en las redes todas las semanas, con mucho menos trabajo.
- Convertir cada publicación en un video animado.
- Sumar las redes al asistente, para contestar también en Instagram y Messenger.
- Consultoría para definir qué automatizar en cada área del negocio.
- Desarrollos a medida, integrados a los sistemas que ya se usan.

EL PRÓXIMO PASO

Diseñemos cómo podría funcionar *en cada concesionaria.*

Cada concesionaria define cómo quiere atender, y la tecnología se adapta a su operación. Esta propuesta es un primer acercamiento, con una concesionaria de ejemplo.

La implementación se define junto al equipo: cómo se cargan los vehículos, las plantillas, los canales, las derivaciones y el paso a la cotización.

Recorré la demo.

Muestra cómo se publica cada vehículo y cómo responde el asistente de una concesionaria de ejemplo, Kilómetro Sur.

marealab.ar/propuesta/concesionaria/recorrido

Agendar reunión. Por WhatsApp al +54 9 280 506 5665, o desde marealab.ar.

QUIÉN SOY

Soy Carolina. Hace más de veinte años trabajo con comunicación, identidad y procesos. Hoy estoy enfocada en aplicar inteligencia artificial para simplificar tareas y mejorar la forma en que trabajan los negocios. Desde Marea Lab diseño e implemento sistemas a medida, junto a cada equipo.

Carolina Mora · Marea Lab
Tecnología aplicada a los negocios. · marealab.ar